

Commerce - Vente - Distribution

BAC PRO

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A: Animation et gestion de l'espace commerciale

France compétence: <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/>

Code RNCP 32208

Modalités pratiques

Accès

- validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

Tarifs

Formation financée par les OPCO

Durée & rythme

1350h sur 2 ans

Lieux

CFA 3B Conseil

Type de formation

Collective en face à face

Individualisation

oui

Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et de présence d'un référent handicap par CFA 3B Conseil

Le titulaire de ce diplôme est amené à exercer une activité d'employé commercial, de vendeur qualifié, de vendeur conseil, de vendeur spécialiste ou de conseiller commercial au sein d'une unité commerciale physique

Public cible

- Jeunes entre 15 à 29 ans révolus pour un contrat d'apprentissage ou sans limite d'âge pour un RQTH
- Sans limite d'âge pour un contrat de professionnalisation

Pré-requis & Niveaux d'entrée

- Etre titulaire d'un diplôme de niveau 3 ou avoir terminé une année de seconde de seconde pour un BAC Pro en 2 ans
- Etre titulaire CAP Equipier Polyvalent de Commerce

Objectifs pédagogiques

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

Après la formation

Les métiers possibles

- employé commercial,
- vendeur qualifié, vendeur conseil
- Conseiller commercial

Poursuite d'études

- BAC+2 Gestionnaire d'unité commerciale
- BTS Gestion de la PME
- BTS Management commercial opérationnel
- BTS Négociation et Digitalisation de la relation client



"La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes:
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE
VALIDATION D'ACQUIS ET EXPERIENCE"





BAC PRO

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A

Commerce - Vente - Distribution

100%

CAP EPC
2023

embauche 6 mois après l'obtention du diplôme

100%

CAP EPC
2023

de réussite aux examens

Contacts

CFA 3B CONSEIL

04 68 89 39 21

3bconseil@orange.fr

Programme de formation

Domaine professionnel

- Bloc n°1: Conseiller et vendre
- Bloc n°2: Suivre les ventes
- Bloc n°3: Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Bloc n°4 : option A Animation et gestion de l'espace commercial

Domaine générale

- Economie-Droit
- Mathématiques
- Prévention Santé Environnement
- Anglais
- Espagnol
- Français
- Histoire géographie et enseignement moral et civique
- Education physique et sportive

Votre texte de paragraphe

Equipes, méthodes & outils pédagogiques

- Equipes pédagogiques interne apprentis et externes
- Face à face pédagogique: maximum 18 apprentis en formation
- Outils numérique: une tablette numérique pour chaque apprenti

Modalités d'évaluation & validation

- Ponctuel
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation