

CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

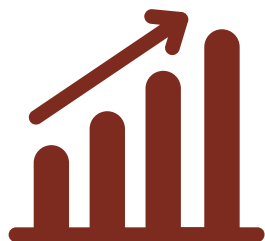
RNCP 34947 Niveau III

France compétence: <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34947/>



Objectifs de la formation – Compétences à acquérir :

Accueillir et informer le client
Présenter les caractéristiques techniques et commerciales des produits, conseiller le client et conclure la vente
Proposer des services d'accompagnement de la vente
Contribuer à la fidélisation de la clientèle
Participer à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits
Communiquer en fonction du contexte professionnel et en respectant les usages de la professionnelle



**100% de réussite
examen 2025 sur 8
candidats dont 5
mention Très bien**

Plateaux techniques

Salle de cours équipée de tableau numérique
Salle mobile (15 ordinateurs portables) et espace documentaire

Moyens pédagogiques:

Référente pédagogique : Mme LAVIGNE Mélodie
Responsable administratif : Mr BOUSQUET Jean-Christophe
Référént mobilité : Mr BOUSQUET Jean-Christophe
Référént Handicap : Mme DOLGANOFF Béatrice
Référént égalité homme/femme : Mr BOUSQUET Jean-Christophe
Formatrices : Mme ROSSEL Fanny et Mme RUEL Marie Christine

Bloc de compétence 1 Recevoir et suivre les commandes

Bloc de compétence 2 Mettre en valeur et approvisionner

Bloc de compétence 3 Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

Bloc de compétence 4 Français, Histoire Géographie, enseignement moral et civique

Langue vivante : Anglais

Bloc de compétence 5 Mathématiques, Sciences physiques et chimiques

Référentiel

RNCP: 34 947

Niveau 3

Les métiers possibles : Vendeur / Vendeur spécialisé / Conseiller en vente / Coach personnel de vente ...

Poursuite d'études et de parcours :

Vous pouvez poursuivre votre formation en Bac Professionnel ou - **Bac professionnel métiers du commerce et de la vente option A - accessible sous condition au CFA 3B CONSEIL**

Puis continuer après votre baccalauréat en BTS MCU/MCO après ce BTS, continuer en Bachelor Commerce Marketing

Inscription définitive qu'avec la signature d'un contrat de travail en apprentissage avec un employeur.



CAP Equipier Polyvalent du Commerce

Titre inscrit au RNCP/niveau 3



1. Possibilité de rentrer en **formation à tout moment.**
2. Mise en relation rapide avec les employeurs **moins de 15 jours en moyenne**
3. Formation **individualisée et personnalisée**

Le CAP Vente est un diplôme d'Etat (Education Nationale) de niveau 3 qui prépare à travailler dans des entreprises de commerce de détail, quelle que soit leur taille, à condition que la relation client vendeur existe. A lors, pourquoi pas vous ?

Statut : **salarié** (CCD ou CDI)

- **contrat d'apprentissage**
- **contrat de professionnalisation**

Durée et rythme :

- 6 à 24 mois en fonction des prérequis
- 405h à 840 h selon le niveau de l'apprenant
- **1 jour à 1 jour ½ par semaine en centre de formation**

Lieux :

CFA 3B Conseil - Le Boulou

Type de formation : Collective face à face Individualisation : oui - classe de **maximum 12 apprentis**

Coût : Formation gratuite pour l'apprenti/e

Prérequis

Aucun sauf pour les mineurs de 15 ans obligation d'avoir terminé la troisième

Conditions d'admissions

- Passer un entretien
- Passer un test de positionnement qui détermine votre entrée en formation ainsi que vos prérequis
-

Conditions d'accès

Contrat d'apprentissage: 15 ans sous réserve d'avoir terminé la troisième et moins de 29 ans

Aucune limite d'âge pour les travailleurs handicapés

Consulter notre guide du contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation : pas de limite d'âge

Consulter notre guide du contrat de professionnalisation

Délai d'accès:

Entre 15 jours et 2 mois en fonction de la saisonnalité

Validation du titre professionnel: fixé par le CFA 3B Conseil

- **Examen: épreuves ponctuelles**

Accessibilité

Tous nos espaces techniques sont contrôlés régulièrement et mis en conformité.

Notre site de formation peut accueillir du public en situation de handicap.

Pour tout aménagement particulier, merci de contacter notre référent handicap

Béatrice DOLGANOFF au 04.68.89.39.21.



Lieux où apprendre le métier:

- Agroalimentaire,
- Commerce,
- Boutique, épicerie

Les qualités requises:

endurance, présentation, sens de l'organisation

hygiène corporelle et tenue professionnelle

Amabilité, sens de l'écoute

Compétences professionnelles:

- Travailler en équipe
- Accueillir la clientèle et communiquer avec elle



**100%
de réussite
à l'examen
2025**

**96%
de taux
satisfaction
2024**

**90%
de taux
insertion
2025**



Version du 12.01.2026